

MONIKA
MATSCHNIG
WIRKUNG.
IMMER.
ÜBERALL.

matschnig.com

01



Was nützt es gut zu sein, wenn niemand es weiss?



WIRKUNG. IMMER. ÜBERALL. INHALTE TEIL 1

- Gestaltung, Vorbereitung und Struktur eines Gesprächs oder einer Präsentation
- Lampenfieber ab- und Selbstbewusstsein aufbauen
- Einsatz von Körpersprache, Mimik, Gestik
- Ihre Persönlichkeit, Ihre Produkte und Ihr Unternehmen positiv präsentieren
- Trockene Themen lebendig und bildhaft darstellen
- Folgerichtig argumentieren und prägnant formulieren
- Die Stegreifrede – „Sagen Sie doch mal ein paar Worte“
- Visualisierungsmethoden effektiv nutzen
- Sich auf unterschiedliche Gesprächspartner einstellen
- Selbstanalyse und Fremdbild durch motivierendes und individuelles Coaching

WIRKUNG. IMMER. ÜBERALL. INHALTE TEIL 2

- Schlagfertig auf unangenehme Fragen reagieren
- Redepreformance, Image und Charisma erhöhen
- Souveräner Umgang mit Störern
- Mit wirkungsvollen Elementen von Anfang bis Ende die Spannung halten
- Storytelling: Komplexe Zusammenhänge mit Analogien und Beispielen auflockern
- Professionelle Überleitung, An- und Abmoderation
- Foliendiät: Weniger Folienschlacht – mehr Wirkung
- Von erfolgreichen Präsentatoren lernen
- Spontaneität und Kreativität entwickeln
- Selbstanalyse und Fremdbild durch motivierendes und individuelles Coaching



MONIKA MATSchnIG WIRKUNG. IMMER. ÜBERALL.

WIRKUNG. IMMER. ÜBERALL. WAS NÜTZT ES GUT ZU SEIN, WENN NIEMAND ES WEISS?

Wäre es nicht ein großartiges Gefühl, wenn Ihnen ein Kunde nach einem Gespräch voller Anerkennung auf die Schulter klopfte und sagt „Sie haben mich überzeugt. Wir haben uns für Sie entschieden!“? Oder Sie nach einer Präsentation begeisterten Applaus erhalten und mit „Das war eine mitreißende Rede“ gelobt werden?

Sie entscheiden über Ihre Wirkung. Immer. Überall.

In jeder Situation sind Redegewandtheit und Überzeugungskraft entscheidend. Wer beruflich und persönlich erfolgreich sein will, braucht außer Fachwissen auch die Fähigkeit, seine Ideen überzeugend auszudrücken, Menschen zu führen, zu begeistern und für sich zu gewinnen.

Kurzum: Die Menschen sollen Ihnen gerne zuhören und sich langfristig positiv an Sie erinnern. Diese Fähigkeiten können Sie erlernen und trainieren.

Zielgruppe

Menschen, die in Beruf und Gesellschaft gefordert sind, sich positiv darzustellen und gewinnend aufzutreten. Unternehmer, Führungskräfte aller Ebenen, Freiberufler, Verkaufsmitarbeiter, Politiker, Berufseinsteiger... Alle, die ihre eigene Wirkung steigern wollen.

Methodik

Das spezielle Trainingsdesign und der Einsatz mehrerer Trainer erhöhen die aktive Trainingszeit um ein Vielfaches. Dadurch werden Dynamik und Motivation enorm gesteigert und eine langfristige, positive Verhaltensänderung erreicht.



WENN JEDES WORT UND JEDE GESTE ZÄHLT. WIRKUNG. IMMER. ÜBERALL.

Ziele des Seminars

- Durch Körpersprache Sicherheit und Kompetenz ausstrahlen
- Selbstischeres und überzeugendes Auftreten
- Freies, spontanes Reden und das selbstbewusst
- Die Zuhörer und den Gesprächspartner faszinieren, von der ersten Sekunde an
- Kongruenter Einsatz der Körpersprache
- Durchsetzen mit einem lockeren und erfrischenden Auftritt
- Souveränität bei schwierigen Gesprächen, Verhandlungen und Präsentation von Produkten, Projekten und Dienstleistungen
- Sie werden von Ihrer eigenen Wirkung positiv überrascht sein

GROSSE WIRKUNG – AM BESTEN SOFORT? TEILNEHMER- STIMMEN

„In meiner beruflichen Laufbahn habe ich schon viele Seminare besucht; keines hat mir auch nur annähernd so gut gefallen und mein anwendbares Wissen derart bereichert. Die offene und positive Atmosphäre hat zu schnellen, sichtbaren Lernerfolgen geführt... Danke.“

Rainer Schnetgöke

Leineweber GmbH & Co. KG (BRAX)

„Vielen Dank für die Schulung 'Wirkung. Immer. Überall.' In mehr als 7 Jahren war dies für mich die beste Schulung! Sowohl die Thematik, als auch die Seminarleitung möchte ich mit 'ausgezeichnet' bewerten.“

Holger Heinze

Jaguar House Frankfurt

„Es war erhellend, inspirierend – ein Genuß.“

Sabine Stark

STARK! Marketing Event Services GmbH



WIRKUNG. IMMER. ÜBERALL. DAS TEAM

Bei jedem Training sind mindestens drei kompetente Trainer aus dem Team anwesend.



Monika Matschnig

Psychologin und Expertin für Körpersprache, Wirkung und Performance

Ihr Nutzen: Sie zeigt was in Ihnen steckt und schafft es, dass jeder mit seiner Körpersprache brilliert. Authentisch, offen und sympathisch. Ihr lebendiger Vortragstil und das fundierte Fachwissen überzeugen die Zuhörer bei Vorträgen und Seminaren. Monika Matschnig ist als Expertin gefragt: in Talkrunden, Interviews und Fachbeiträgen. Sie zählt zu den „TOP 100 Excellent Speaker“ und wurde mehrfach mit dem Conga Award ausgezeichnet. Sie begeistert sowohl kleine Gruppen als auch große Säle. Ihre Bücher wurden über 280.000 Mal gekauft.



Tom Ortner

Presenter und Personal Coach

Ihr Nutzen: Kommunikations- und Interviewtechniken für anspruchsvolle Konfliktfälle.



Dr. Walter Niederbichler

Selbstständiger Rechtsanwalt und gefragter Fachredner

Ihr Nutzen: Argumentationsketten aufbauen, Menschen führen und zum Ziel lenken.



Iris Ortner

Presenter und Personal Coach

Ihr Nutzen: Motivation ist eine Frage der Einstellung, eigene Potentiale entdecken und ausschöpfen.



**MONIKA
MATSCHNIG**
WIRKUNG.
IMMER.
ÜBERALL.

Bahnhofstr. 30
D-85375 Neufahrn bei Freising
Fon: +49.(0)8165.647 77 75
Fax: +49.(0)8165.924 89 33
info@matschnig.com

matschnig.com